



bringt frischen Fisch nach Essen

Die S.U.L.T.A.N. Trade GmbH hat ihren Firmensitz vor den Toren Berlins in Potsdam Babelsberg.

Eine Auslandsvertretung besteht in Abu Dhabi in den Vereinigten Arabischen Emiraten und in Muskat im Oman. SULTAN Trade beschäftigt 13 Mitarbeiter, davon 8 im Ausland.

Geschäftsführung:
 Consulting:
 MA, MBA Joern-Carlos Kuntze
Geschäftsführung Food:
 Dipl.-Ing. Philip Pristovsek
Geschäftsführung IT/Management: Tim Seiter
 Drei junge Essener, alle mit akademischer Ausbildung, hatten eine geniale Idee:

santes Produktportfolio aufgebaut werden.
 Im Dezember 2002 erfolgte durch permanente Expansion ein Umzug in größere Büroräume nach Potsdam Babelsberg, wo die **SULTAN Trade GmbH** heute auch ihre Hauptniederlassung hat.

Geschäftsfelder

Consulting: Die **SULTAN Trade GmbH** berät Unternehmen in den Bereichen Produktentwicklung, Marketing, Logistik und Zertifizierung. Beispielhaft hierfür ist die enge Zusammenarbeit mit einem Unternehmen im Vietnam, bei dem traditionelle Produkte an den europäischen Markt angepasst werden.

Food

SULTAN Trade GmbH vertreibt frische exklusive Waren seiner Partner in Deutschland, Österreich und der Schweiz als Direktimporteur. Der Branchenfokus liegt auf dem deutschen Fischgroßhandel. Durch die direkte Zusammenarbeit mit eigenen Mitarbeitern vor Ort ist eine

ständige Qualitätskontrolle gewährleistet und es kann flexibel auf Kundenwünsche eingegangen werden.

Management

Probleme bei Organisation, Führung und Aufbau von Unternehmen lassen sich nicht durch kurzfristige Beratung lösen. Daher bietet **SULTAN Trade GmbH** langfristiges Interimsmanagement an und begleitet die Unternehmen über mehrere Monate. Seit 2002 ist ein fischverarbeitendes Unternehmen im Oman erfolgreich in die Gewinnzone geführt worden.

Partner

Durch die Beratungsleistung baute **SULTAN Trade GmbH** erfolgreich eine Vielzahl von

Traditioneller Fischfang. In 36 Stunden frische Fische auf den Tisch, in ganz Europa.

Historie

Das Unternehmen wurde im Januar 2000 als GbR in Berlin gegründet. Zunächst wurden vorwiegend Beratungsleistungen für Firmen in der Nahrungsmittelbranche im Mittleren Osten durchgeführt. Im September 2001 wurde das Unternehmen in eine GmbH umgewandelt. Das Spektrum wurde um das Geschäftsfeld Import und Vertrieb von exotischen Fischen erweitert. Durch die reichhaltigen und kompetenten Kontakte im Großraum des Indischen Ozeans konnte schnell ein interes-





internationalen Geschäftsbeziehungen auf. Die Basis bilden ein vertrauensvoller Umgang und eine routinierte Kommunikation, die Fehler minimiert, Lieferprobleme frühzeitig erkennen lässt und kurzfristige Kundenwünsche realisiert. Die Partner beliefern **SULTAN Trade GmbH** aus Indonesien, Pakistan, Malediven, Senegal, Sri Lanka, dem Sultanat von Oman und Vietnam. Alle entsprechen selbstverständlich den Vorschriften nach HACCP und die meisten sind ISO 9001/2 zertifiziert.

In Abgrenzung zu vielen anderen Unternehmen hat die **SULTAN Trade GmbH** immer eigenes Personal vor Ort. Das hat viele Vorteile, unter anderem:

- Kenntnis von Sprache, Mentalität, Religion und staatlichen Vorschriften
- Permanente Kontrolle der Qualität des Fisches direkt nach dem Fang
- Auswahl der besten und zuverlässigsten Lieferanten
- Schnelle und einfache Realisierung von speziellen Kundenwünschen

Die **SULTAN Trade GmbH** geht im Gegensatz zu den traditionellen Unternehmen neue Wege. Anstelle der Abwicklung der komplexen Kommissionierung, Lager- und Transportlogistik über-

lässt dies die **SULTAN Trade GmbH** einem externen Dienstleister und setzt zusätzlich eigenentwickelte Software zur Prozessoptimierung und Verbesserung der Kommunikation ein. Deshalb gehört die aktive Vermarktung und die verkaufsfördernde Unterstützung der Produkte bei unseren Kunden zu den Hauptaufgaben.

Die Exotischen Fische der **SULTAN Trade GmbH** zeichnen sich durch ihre nahezu unerreichbar gute Qualität des Fleisches und ihre Produktvielfalt aus. Ein Grund dafür sind die Fanggebiete der **SULTAN Trade GmbH** (z.B. Oman und Sri Lanka), welche aufgrund fehlender Berufsschiffahrt und Industrie zu den weltweit saubersten Gewässern gehören. Die traditionellen Fangmethoden mit Angeln und Leinen – keine Treibnetze – und die sofortige Kühlung nach dem Fang durch Mitnahme von trinkwassergerechtem Eis garantieren die Frische des Fisches. In Abgrenzung zu anderen Firmen verlässt der Fisch der **SULTAN Trade GmbH** diese Kühlkette bis zum Handel nicht mehr. Weiterverarbeitung, Transport sowie Kommissionierung erfolgen bei 0° bis 4°C. Modernste Fabrikationsanlagen – größtenteils erst in 2001/2002 errichtet – und die neuesten Veterinärtests garantieren den hohen Anspruch an die Qualität. Die schnelle Logistik ermöglicht eine Ankunft des Fisches ca. 36 Stunden nach Fang in Deutschland. Dies macht den Fisch absolut einzigartig im Bereich der Exoten! Die Exotischen Fische werden in allen existierenden Ver-



arbeitungsstufen (Filets oder Steaks) mit und ohne Haut angeboten. Die Verpackung erfolgt dabei nach Wunsch des Kunden. Auch spezielle Wünsche wie übergroße Fische als Dekoration für Messen und Buffets, bestimmte Kalibrierungen oder spezielle Einzelgewichtsangaben werden von der **SULTAN Trade GmbH** gern erfüllt. Das Personal vor Ort garantiert langfristig die hohen Qualitätsanforderungen.

Außerdem ist **SULTAN Trade GmbH** bemüht, den Kunden bis hin zum Verkauf zu begleiten. Es werden eine Vielzahl von verkaufsunterstützenden Maßnahmen und Materialien angeboten. Dieses Dienstleistungsspektrum grenzt **SULTAN Trade GmbH** deutlich von allen anderen Mitbewerbern ab und führt den Kunden langfristig zum Erfolg!

Weitere Informationen:
www.sultantrade.de

