

persönlich

Philip Pristovsek gründete im Jahre 2000 zusammen mit zwei Freunden das Importhaus Sultan Trade (siehe Seite 40). Von Beginn an konzentrierte man sich auf Exotenfisch, wobei Thunfisch eine herausragende Stellung einnimmt. Pristovsek ist Verfechter von unbehandelter Naturware (ohne Tasteless Smoke) und verfolgt unter dem Namen „Sultan Garantie“ zusammen mit seinen Lieferanten eine transparente Produktpolitik, die eine Rückverfolgung des Frischfisches bis zum Fangboot zulässt.



Was fasziniert Sie an der Fischbranche ?

Mit dem richtigen Einsatz von Technik und Logistik Fisch zu erhalten, welcher, wenn man auf die Uhr schaut, eigentlich noch nicht gefangen wurde.

Welches ist der wichtigste Trend der Branche in Ihren Augen ?

Weg von chemischen Hilfsmitteln, hin zu wirklicher Naturware. Frische Ware sieht nicht durch Zuhilfenahme von Chemie frisch aus, sondern ist durch die heute mögliche Logistik wirklich absolut frisch. Nicht nur die Transporttechnik, sondern auch die chemischen Kontrollmethoden werden immer besser.

Wen zitieren Sie am liebsten mit welchem Spruch ?

Einen unbekanntenen Fischer aus Vietnam: „Nicht auf die Größe des Fischernetzes kommt es an, sondern auf die Art und Weise wie es eingesetzt wird.“

Wie gehen Sie mit Stress um ?

Immer nach vorne schauen, eine kleine Fuhre Ironie, ein bisschen Sarkasmus! Und am Ende des Tages gehe ich eine Stunde laufen.

Welche Charaktereigenschaften schätzen Sie ?

Ehrlichkeit, Ruhe, Ausgeglichenheit, mit sich und der Welt zufrieden und vor allem viel Humor und auch über sich selbst lachen können.

Können Sie Schwächen anderer tolerieren ?

Fehler sind da, um sie zu machen. Man muss nur die Fähigkeiten haben daraus zu lernen. So kann man sich die Schwächen anderer zu Nutzen machen.

Sind Sie ein Freund spontaner Entschlüsse ?

Ich liebe eine langfristige Planung und 100%ige Vorbereitung. Leider ist das Frischfischgeschäft alles andere als das. Anscheinend bin ich wohl doch eher spontan.

Welche besonderen Eigenschaften müssen andere beim Umgang mit Ihnen in Kauf nehmen ?

Wenn ich ein Ziel vor Augen habe, dann will ich dies auch unter allen Umständen erreichen. Und dabei kann ich schon etwas ungeduldig werden.

Welches Vorbild haben Sie ?

Fischer Santiago aus Hemingways „Der alte Mann und das Meer“. Alles über das Leben wissen und doch wenig Aufhebens davon machen, im entscheidenden Augenblick über sich hinauswachsen, schwere Niederlagen einstecken und trotzdem nie aufgeben.

Welchen Jugendtraum haben Sie sich erfüllt ?

Vor 30 mein eigener Chef zu sein, mir alles selbst erarbeitet zu haben und das mit einer Beschäftigung, die mich jeden Morgen aufs Neue um 6 Uhr mit einem verknitterten Lächeln aus dem Bett holt.

Wie erholen Sie sich am besten ?

Handy aus, keinen Rechner in meiner Reichweite und dann mit meiner Familie ab in den Schnee – am liebsten weit weg von Sonne, Strand und exotischen Fischen.

Was machen Sie gerne in ihrer Freizeit; haben Sie ein Hobby ?

Snowboarden, Laufen, Surfen.

Wenn Sie Zeit dazu finden, was lesen Sie am liebsten ?

Wirtschaftsmagazine wie ‚Brand Eins‘ oder Infos über unsere Lieferantenländer. Leider finde ich zu wenig Zeit!

Was wünschen Sie sich für die Zukunft ?

Noch lange Spaß in und an der Fischbranche zu haben.

Was bringt Sie in Rage, beruflich und privat ?

Intoleranz, Verlogenheit und Menschen, die für 30 Cents mehr Gewinn Ihre Großmutter verkaufen würden.

Wen würden Sie, wenn Sie Talkmaster wären, in Ihre Sendung einladen ?

Die schwarzen Schafe der Branche, wie es sie leider überall gibt.

Haben Sie Ihren Traumberuf ?

Ja.

Was wären Sie sonst gerne geworden ?

Ich glaube als Kind wollte ich immer Pilot werden – nach dem Import von Exotischen Fischen, wenn ich mich richtig erinnere!